

بررسی تاثیر ابعاد برنده کارکنان بر رضایت شغلی

مطالعه موردي: (کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان)

علی زاهدی فر

۱-چکیده

هدف از این تحقیق بررسی تاثیر ابعاد برنده کارکنان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان می باشد. روش مورد استفاده در این پژوهش از نظر هدف کاربردی و از نظر ماهیت توصیفی پیمایشی می باشد. جامعه آماری این پژوهش، کلیه کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان می باشد، که تعداد آنها برابر با $N = 106$ نفر می باشد. با توجه به جامعه آماری در این تحقیق با استفاده از جدول مورگان تعداد ۸۴ نفر به عنوان نمونه به روش تصادفی ساده انتخاب گردید. برای جمع آوری از دو پرسشنامه استاندارد Tanwar و Prasad(۲۰۱۶) حاوی ۳۸ سؤال استفاده شد. برای تعیین پایایی پرسش نامه ها ضریب آلفای کرونباخ برابر $.822$ و محاسبه گردید که حاکی از پایایی در سطح عالی می باشد. جهت تجزیه و تحلیل داده از آزمونهای کلموگروف - اسمایرونوف جهت تایید نرمال بودن توزیع داده ها و به دلیل نرمال بودن توزیع داده از آزمون رگرسیون خطی جهت آزمون فرضیه ها استفاده گردید. یافته های پژوهش نشان داد که ابعاد برنده کارکنان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت و مستقیم دارد.

کلمات کلیدی: آموزش و توسعه، تعادل بین کار و زندگی، رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی و فرهنگ سازمانی، ابعاد برنده کارکنان ، رضایت شغلی

Abstract

The purpose of this study was to examine the effect of employees' brand dimensions on job satisfaction among employees of the Development Bank of Lorestan. The method used in this research is applied in terms of purpose and in terms of descriptive survey nature. The statistical population of this research is all employees of the Cooperative Development Bank of Lorestan province, whose number is $N = 106$. Regarding the statistical population, ۸۴ people were selected by simple random sampling using Morgan's table. To collect two standard questionnaires, Tanwar and Prasad(۲۰۱۶) containing ۳۸ questions were used. To analyze the data, Kolmogorov-Smirnov tests were used to confirm the normal distribution of data and due to the normal distribution of data, linear regression test was used to test the hypotheses. The findings of the research showed that the dimensions of the brand on employees' job satisfaction have a positive and direct effect on the employees of the Development Bank of Lorestan.

keywords:

Education and development, balance between work and life, ethical and social responsibility and organizational culture, employee brand dimensions, job satisfaction

پس از آغاز به کار فعالیت بانک های خصوصی در اوایل دهه ۱۳۸۰ و توجه آنها به مفاهیمی نظیر مشتری مداری و ایجاد ارزش برای مشتریان، تغییرات چشم گیری در نحوه برخورد کارکنان و نوع رائمه خدمات بانکی آنان به مشتریان در مقایسه با بانک های دولتی به وجود آمد. این امر در کنار آزادی و استقلال عمل نسبی مدیران بانک های خصوصی موجب تقویت فضای رقابتی نظام بانکی ایران و گرایش بانک های دولتی به سوی مفاهیمی مانند بازاریابی، تبلیغات، مدیریت راهبردی و به تازگی مدیریت برنده شده است. در چند سال اخیر و با افزایش تعداد بانک ها و مؤسسات مالی و اعتباری و صندوق های قرض الحسن ریز و درشت خصوصی از یک سو و خصوصی سازی بانک های تجاری دولتی مانند ملت، صادرات و تجارت، رقابت بر سر جذب منابع از بازار پولی کشور شدت یافته است. متأسفانه تنها ابزار از بین ابزارهای عصر رقابت مانند بازاریابی، تبلیغات، مدیریت راهبردی و اخیراً مدیریت برنده تنها به عنصر تبلیغات توجه شده است. امروزه موفقیت سازمان ها وابستگی زیادی به کارکنان دارد لذا سازمان ها باید به منظور ایجاد تعهد و وفاداری در کارکنان رضایت شغلی ایشان را تامین نمایند. درگذشته شرکتهای فعال در حوزه خدمات از رویکرد مبتنی بر مشتری برای برنده سازی استفاده می نمودند. این رویکرد بر مبنای تبلیغات بیرونی برای ساختن یک برنده قوی تأکید می کرد و نقش کارکنان را در ساختن برنده نادیده می گرفت. در سالهای اخیر رویکردی نوین با تأکید بر نقش کارکنان در برنده سازی مورد توجه قرار گرفته است.

در نظام بانکی ایران با رویکرد بالا به پایین و تکیه بر دو ابزار اصلی تبلیغات سنگین و آموزش نیروی انسانی در راستای جذب مشتریان ارزشمند و حفظ آنها تلاش می شود. در این بین سایر عوامل کلیدی در حوزه مدیریت برنده که با بدنه صفحه بانک، یعنی کارکنان فعال در شب مرتبط است مانند احساس، هویت، برنده سازی داخلی، رضایت شغلی، جو رقابتی موجود در سطح شعبه مغفول واقع شده اند (عزیزی و اثنا عشری، ۱۳۹۲). در چند سال اخیر صنعت بانک داری ایران با رقابت فزاینده ای روبرو شده است؛ با توجه به ظهور بانک های خصوصی در کنار بانک های دولتی و افزایش شدت رقابت میان آنها، یافتن راهکارهایی برای خلق رابطه بلندمدت با مشتری و شناسایی و تقویت فعالیت هایی مهم و ارزش زا از نظر مشتری افزایش یافته است (رنجران و براری، ۱۳۸۸). از این رو امروزه سازمانهای پیشرو سعی می نمایند که از طریق ارضا کردن عوامل با اهمیت برای مشتریان به بهترین نحوه ممکن سودآوری خود را افزایش دهند. این نکته، کلیدی ترین پایه موفقیت آنها و بر پایه استراتژی مشتری مداری است. اما بسیاری از این سازمانها در اراضی کارکنان خود به عنوان مشتریان داخلی غافل مانده اند، چرا که امروزه با مطرح شدن ایده و مفهوم بازاریابی داخلی، اهمیت و نقش تعیین کننده مشتریان داخلی سازمانها (کارکنان) در موفقیت برنامه های بازاریابی بیرونی بیش از پیش روشن تر شده است (رستمی و همکاران، ۱۳۹۴).

امروزه محققین موضوع برنده سازی را در دو سطح داخلی و خارجی مطرح نموده اند. برنده سازی خارجی مربوط به مشتریان بیرونی است و بیانگر تلاش در جهت ایجاد تصویری ماندگار از کسب و کار در ذهن مخاطبان بیرون از سازمان است. در برنده سازی داخلی که با ظهور مفهوم بازاریابی داخلی در دهه های اخیر مورد توجه واقع شده است، تأکید بر بهبود ادراک و رفتار کارکنان به عنوان مشتریان درون سازمان از برنده سازمان است. در برنده سازی داخلی اعتقاد بر این است که اولین مشتریان یک سازمان، کارکنان آن هستند و تقویت برنده از منظر مشتریان بیرونی در ابتدا مستلزم تقویت جایگاه برنده در داخل سازمان و در نزد کارکنان می باشد (عزیزی و همکاران، ۱۳۹۱). نتایج بررسی ها بر این نکته تأکید دارد که بازاریابی داخلی باید مقدم بر بازاریابی خارجی انجام پذیرد، زیرا تا زمانی که برنده سازمان برای کارکنان که همان مشتریان داخلی هستند، مشخص و تثبیت نشود امکان تقویت برنده از منظر مشتریان بیرونی وجود نخواهد داشت (کاتلر، ۲۰۰۳). بنابراین برنده سازی داخلی مجموعه ای از فرایندهای استراتژیک به منظور هماهنگ کردن و توانمند سازی کارکنان برای ایجاد یک تجربه مناسب از برنده در مشتریان به صورت روشنمند است. این

فرایند ضمن اینکه شامل عواملی نظیر ارتباطات داخلی، آموزش، رهبری، برنامه های پاداش و جذب نیرو و عوامل حمایتی است، اما تنها به این عوامل نیز محدود نیست. استراتژی های درونی سازی برنده که به وسیله سازمان ها انجام می گیرد، فرایندی است که می کوشد راهنمایی برای کارکنان چهت ایفای تعهد برنده سازمان ارائه دهد(چونگ، ۲۰۰۷). با توجه به مطالب ذکر شده یکی از عوامل اصلی در انتخاب بانک به وسیله مشتری روابط خوب و برخورد مناسب کارکنان و به طور خاص کارکنان در سطح شعب با مشتریان است. بنابراین تا زمانی که کارکنان بانک به برنده بانک و اهمیت آن در موفقیت بانک به عنوان یک کل و خودشان به عنوان بخشی از آن کل باور نداشته باشند، نمی توانند و نمی خواهند به تقویت برنده بانک کمک کنند. همچنین به نظر می رسد رضایت شغلی کارکنان متاثر از این موضوع مهم باشد. از این رو در این پژوهش به بررسی این مساله در بین کارکنان شعب بانک توسعه تعاون استان لرستان خواهیم پرداخت و این پرسش را مطرح خواهیم نمود که بعد برنده کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان چه تاثیری بر رضایت شغلی آنها دارد؟

۳- فرضیه های پژوهش

۱-۳- فرضیه اصلی

بعاد برنده کارکنان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد.

۲-۳- فرضیه های فرعی

۱. آموزش و توسعه بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر دارد.
۲. شهرت و اعتبار سازمان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر دارد.
۳. تنوع فرهنگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر دارد.
۴. تعادل بین کار و زندگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر دارد.
۵. رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر دارد.
۶. فرهنگ سازمانی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر دارد.

۴- بعد برنده کارکنان

ریشه‌ی واژه برنند^۱، واژه‌ی قدیمی برندر (واژه‌ی ای مربوط به منطقه اسکاندیناوی و به قولی، مربوط به نروژ یا آلمان است) به معنای سوزاندن است و نیز به قطعه فلزی اطلاق می شد که به پوست حیوانات اهلی مانند گاو متصل می شد و هر شخص دارای علامت خاص خود بود تا حیوانات خود را از حیوانات سایرین جدا سازد (هیلی^۲، ۲۰۰۸، ۶).

جریان صنعتی شدن، بسیاری از کالاهای ساخته شده در خانه‌ها مانند صابون و ... را از حالت محلی بیرون آورده و به کارخانه و کارگاه‌های مرکز انتقال داد. این کارگاه‌ها در هنگام ارسال کالاهای تولیدی خود، لوگو و علامت خود را بر روی بشکه‌های حاوی کالاهای حک می کردند و از اینجا بود که مفهوم برنده شکل گرفت. نخستین نشانه‌های برنده‌یینگ در اروپا مربوط به صنایع دستی است که تولیدکننده‌ها برای محافظت از محصولات خود و همچنین محافظت از مشتریان در برابر محصولات باکیفیت پایین تر، علائم تجاری بر روی محصولاتشان قرار می دادند. برنده‌ینگ در هنرهای زیبا از زمانی که هنرمندان در زیر اثرهای هنری خود امضا می کردند شروع شد (کاتلر و کلر^۳، ۲۰۰۷، ۲۷۴).

مفهوم برنده به معنای امروزی که خود شامل مفاهیمی چون علامت تجاری، نام، لوگو و ... است در قرن ۱۹ با ظهور کالاهای بسته بندی شده به وجود آمد. تا قبل از این، برنده در واقع قرابت ماهیتی و معنایی زیادی با علامت تجاری داشت. استفاده از برنده - اگر

¹ Brand

² Healey

³ Kotler, p. & Keller, K. L

علامت تجاری^۴ را در آن زمان هم معنای برنده بدانیم - به ۵۰۰۰ سال قبل از میلاد بر می گردد. می توان دوره های تکامل عالم تجاری را به ۵ دوره زیر تقسیم نمود (مراحل تکامل علامت تجاری به نوعی مراحل تکامل برنده نیز محسوب می شود): از دوران اولیه زندگی، بشر از عالمی جهت مشخص نمودن مالکیت استفاده نموده است. انسانهای نخستین برای تعیین مالکیت گاو و گوسفندان خود از این عالم استفاده می کردند. بعدها از عالم جهت تشخیص مالکیت کالاهای و تعهد دارنده کالاهای نسبت به کیفیت آنها استفاده شد. این نوع استفاده در زمان امپراتوری روم به اوج خود رسید. طبق قوانین تجاری آن زمان، اگرچه کسانی که کوزه های گلی می ساختند می توانستند نام مارک خود و محل ساخته شدن را روی کالاهایشان ثبت کنند ولی این به معنای منع دیگران برای تقلید در ساخت آن کالاهای نبود (وب^۵).

۱-۴-دانش کارکنان نسبت به برنده

دانش کارکنان نسبت به برنده به معنای آگاهی کارکنان از مأموریت سازمان، ارزش‌های سازمان و فهم تصویر مناسب از برنده سازمان است(میلز و مانگولد^۶، ۲۰۰۵). ازنظر پوریچلی و همکاران(۲۰۱۴) مدیریت برنده داخلی زیرمجموعه های از بازاریابی داخلی است(پوریسلی و همکاران^۷، ۲۰۱۴) ارتباطات داخلی از جمله ابزارهایی است که برای اجرایی نمودن برنده سازی داخلی موفق، به وسیله بازاریابی داخلی فراهم گردیده است. یکی از اهداف نهایی ارتباط داخلی، حفظ و ایجاد دانش کارکنان نسبت به برنده، تغییر رفتار و نگرش آنان نسبت به برنده است(پانجاسری و ویلسون^۸، ۲۰۰۵).

۲-۴-نقش کارکنان در برنده سازی

برنده سازی خدمات و محصولات هر دو در جهت گیری های خارجی شامل بخش بندی بازار، شناسایی فرصت‌های بازار و حایگاه یابی برنده مشابه می باشند. هرچند که برنده سازی خدمات دارای جهت گیری داخلی از طریق مشارکت کارکنان در فرآیند برنده سازی می باشد(چرناتونی و سگال^۹، ۲۰۰۱) در بازاریابی سنتی برای برنده سازی تنها به مشتریان خارجی توجه می شد. تحويل خدمات با کیفیت و مستمر بر مبنای وفای عهد برنده^{۱۰} نقطه ای است که کارکنان وارد فرآیند برنده سازی می شوند. وفای عهد برنده به مشتریان در هنگام تجربه برنده، تأییدکننده قولی است که سازمان در تلاشهای برنده سازی خارجی مانند تبلیغات بیان کرده است(برمن وزپلین^{۱۱}، ۲۰۰۵)

۳-۴- برنده سازی داخلی و هویت برنده

اثر مثبت برنده سازی داخلی بر هویت برنده در پژوهش های پونجایسری و ویلسون^{۱۲}، (۲۰۱۱) با تمرکز بر چشم انداز و فرهنگ به عنوان مؤلفه محوری هویت برنده تأیید فرارگرفته است. همین طور بورمن و زپلین^{۱۳} در رابطه با اثرگذاری بازاریابی داخلی بر هویت برنده بحث کرده و بر فرایند جذب نیرو برای خلق هویت برنده تمرکزبیشتری دارند. آنها بیان می کنند که پایه های مفهوم هویت برنده از مفاهیمی چون بازاریابی کارکنان، انتخاب کارکنان و ترفیع حمایت می کند. در نتیجه می توان نتیجه گیری کرد که برنده سازی داخلی اثر مثبتی بر هویت برنده کارکنان دارد.

^۴ Trademark

^۵ <http://www.lib.utexas.edu/engin/trademark>

^۶ Miles & Mangold

^۷ Porricelli et al.,

^۸ Punjaisri & Wilson

^۹ de Chernatony and Segal-Horn

^{۱۰} Brand promise

^{۱۱} Burmann & Zeplin

^{۱۲} Punjaisri K., Wilson A

^{۱۳} Burmann C., Zeplin S

۴-۴- اثر رضایت شغلی در ارتباط برنده‌سازی داخلی و هویت و تعهد برنده

احمد و دیگران دریافتند که بهبود شایستگی های فردی و ویژه می تواند به بهبود و ارائه با کیفیت تر خدمات و بر طرف کردن کارکنان نیاز مشتریان می شود. این امر به نوبه خود موجب بهبود بازدهی کارکنان و در نتیجه عملکرد بهتر سازمانی می شود. آنها تأکید می کنند که به طور خاص رضایت کارکنان و شایستگی های فردی ویژه عواملی هستند که به شکل بسیار مهمی در ارتباط میان آمیخته بازاریابی درونی و عملکرد سازمانی دخیل هستند. بنابراین: تأثیر برنده‌سازی داخلی بر هویت برنده‌برای کارکنانی با سطح رضایت شغلی بالاتر قویتر از کارکنانی با سطح رضایت شغلی پایین تر است و تأثیر برنده‌سازی داخلی بر تعهد برنده‌برای کارکنانی با سطح رضایت شغلی بالاتر قویتر از کارکنانی با سطح رضایت شغلی پایین تر است (Rafiq & Ahmed, ۲۰۰۳^{۱۴}).

الف-آموزش و توسعه

امروزه این حقیقت پذیرفته شده است که یکی از بهترین راه‌های ایجاد رفاه اقتصادی و پیشرفت و توسعه، تاکید بر سرمایه انسانی و ارتقای کیفیت منابع انسانی است و عملی ترین راه برای توسعه منابع انسانی، آموزش است. به همین دلیل صاحب‌نظران توسعه، رشد اقتصادی و توسعه اجتماعی را با سرمایه‌گذاری بیشتر و بهتر در آموزش امکان‌پذیر می‌دانند (مازندرانی، ۱۳۹۲). آموزش به احاطه کامل بر علوم و فنون بسیار پیچیده، ورزیدگی در امور سرپرستی و مدیریت در سازمان‌ها و همچنین به چگونگی رفتار و برخوردهای مناسب در مقابل مسائل انسانی، اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی اطلاق می‌شود. توسعه فردی و یا توسعه شغلی و حرفه ای یک فرایند مستمر در خصوص ارزیابی نیازهای آموزشی هر فرد و برنامه ریزی برای رفع این نیازها است. این فرایند به شما کمک می‌کند که در خصوص دانش، عملکرد و یا موقعيت‌های خود فکر کنید و برای ارتقا و پیشرفت فردی، تحصیلی و آموزشی خود برنامه ریزی نمایید. با ایجاد و اجرای توسعه فردی فضایی را بوجود می‌آوریم که در آن هرکدام از پرسنل فرست می‌یابند با مقام مافوق خود به نحو شفاف صحبت کرده و علاوه بر بیان مشکلات، انتظارات مقام مافوق را دریابند و در نهایت به یک جمع بندی در جهت اجرای هرچه بهتر خدمات برستند (باقری‌زاده، ۱۳۷۶).

ب- شهرت و اعتبار

در صورتی که بخواهید شهرت تجاری (برند) برای یک سازمان یا شهرت تجاری (برند) به روش‌های زیر برای سهام داران ایجاد ارزش می‌کند:

- ۱- انتخاب مصرف کنندگان را هدایت می‌کند: در یک محیط بازار بسیار پیچیده، نام‌های تجاری یک راه میان بر را در فرایند تصمیم‌گیری مصرف کننده به وجود می‌آورد. در مواجهه با محصولاتی که به لحاظ کلیه جوانب برابر هستند، مصرف کنندگان اغلب برندهایی را انتخاب می‌کنند که آن را می‌شناسند، محترم می‌شمارند و تأیید می‌کنند. هرچند که این موضوع مدت‌هاست در صنعت محصولات مشتریان مصدق داشته است - بیش از ۱۶۰ سال است که در صنعت صابون ایوری این چنین بوده است در حال حاضر انتخاب مصرف کننده را در صنایع مختلف مثل خدمات مالی، حمل و نقل و تجارت الکترونیک هدایت می‌کند. مرکز مشاوره مدیریت مرسن MMC به تازگی از مصرف کنندگان پرسیده است که تمایل دارند با چه نوع شرکتی کار کنند. مصرف کنندگان پاسخ دادند که شرکت‌هایی را انتخاب می‌کنند که شهرت تجاری (برند) مورد تایید دارند، به جای شرکت‌هایی که تنوع گسترده‌ای از کلیه محصولات را با قیمت پایین به مشتری ارایه می‌دهند.
- ۲- بر وفاداری مشتریان می‌افزاید: از آنجا که مشتریان بیشتر نام‌هایی را انتخاب می‌کنند که می‌شناسند، استنباط می‌شود که وفاداری مشتریان به شرکت‌هایی با شهرت تجاری (برند) مورد تأیید، بیشتر است. در نتیجه سود مالی روشنی را برای این گونه

^{۱۴} Rafiq, M., Ahmed, P.K.

شرکت ها به وجود می آورد؛ برای این که هزینه جذب مشتریان جدید، به طور متوسط ۱۰۱ تا ۲۰ برابر هزینه حفظ مشتریان موجود است.

۳- ورود به بازار جدید را ممکن می سازد: شرکت هایی با شهرت تجاری قوی احتمالاً در ورود به بازار جدید به مراتب موفق تر هستند. مرسدس بنز آن قدر در زمینه مهندسی کیفیت قوی است که وقتی وارد بازار خودروهای سرعتی و ورزشی شد، خودرو کلاس M آن قادر شد با یک قیمت مناسب بر بازار حکم فرمایی کند، علی رغم اینکه مرسدس بنز پیش تر هیچ وسایل نقلیه ورزشی تولید نمی کرد. دیزئنی نتیجه مشابه همین را داشت و زمانی که وارد صنعت سفرهای تفریحی دریایی شد، نام تجاری شرکت آن قدر قوی است که خط تفریحی دیزئنی یکی از موفق ترین ها در این زمینه شد.

۴- افزایش قیمت محصول را امکان پذیر می سازد: شرکت هایی با شهرت تجاری قوی اغلب می توانند قیمت های بیشتری برای کالاهای خود درخواست کنند. تویوتا خودروهای خود را با قیمت بیشتر از قیمت خودروهای ژئو GEO می فروشد. بر عکس، یک شهرت تجاری (برند) ضعیف برای رقابت باید قیمت های پایین ارائه دهد. دیوید روپرت، معاون اول استراتژی بازار در شیکاگو، می گوید یکی از دلایلی که نیسان ضرر داد (در سال های اخیر) این است که شرکت نیسان تقریباً ۱۰۰۰ دلار در هر خودرو به خاطر ضعیف شدن شهرت تجاری (برند) از دست داد. وی می افزاید: این چیزی است که رئیس هیأت مدیره نیز پذیرفت.

۵- استخدام کارکنان را افزایش می دهد: شرکت های با نام تجاری قوی بهتر می توانند نخبگان را جذب کنند (علم خواه، ۱۳۸۸).

ج- تعادل بین کار و زندگی

یکی از عواملی که موجب تعارض بین کار و زندگی می شود، ساعات کار طولانی است. در آغاز رایانه ای شدن فرایند تولید و گسترش فن آوری اطلاعات برخی از صاحب نظران بر این عقیده بودند که جوامع صنعتی با خیل عظیم بیکاران مواجه خواهند شد و زمان فراغت به حدی زیاد می شود که پر کردن این اوقات خود به معضل بزرگی تبدیل خواهد شد. این پیش بینی ها چندان هم درست از آب در نیامد و بازار کار نه تنها با چنان مشکلی مواجه نشده بلکه با چشم پوشی از برخی نوسان ها و تفاوت های بین کشورها، توانست تعداد بیشتری از زنان را جذب کند. بر اساس پیشنهاد اتحادیه اروپا در سال ۱۹۹۵، به منظور حفظ سلامتی و ایمنی کارکنان؛ حداقل ساعت کار آنان ۴۸ ساعت در هفته تعیین شد.

یک گزارش منتشر شده در سال ۲۰۰۰، نشان داد که متوسط ساعت کار کارکنان انگلیسی که بالاترین ساعت کار را داشته ۴۳/۶ ساعت در هفته؛ بوده است. در آلمان متوسط ساعت کار ۴۰/۱ ساعت؛ در فرانسه ۳۹/۶ ساعت و در ایتالیا ۳۸/۵ ساعت بوده است.

گزارشی که در سال ۲۰۰۳ منتشر شد نشان داد که در فرانسه و ایتالیا ساعت کار تغییر نکرده بود ولی در انگلستان متوسط ساعت کار به ۳۹/۶ ساعت در هفته کاهش یافته بود.

بر اساس این آمار، متوسط ساعت کار کارکنان ژاپنی ۴۲/۲ ساعت و کارکنان آمریکایی ۴۲/۶ ساعت در هفته بوده که بیانگر بیشتر بودن متوسط ساعت کار دو کشور یاد شده نسبت به کشورهای عضو اتحادیه اروپاست. تفاوت در ساعت کار طولانی نه تنها بین کشورهای مختلف مشاهده می شود، بلکه افراد، گروه ها و سطوح مختلف شغلی نیز ساعت کار متفاوتی در هر یک از این کشورها دارند و دلایل و انگیزه های آنها نیز برای سپری کردن ساعت بیشتری در محیط کار متفاوت است. مطالعات متعددی در کشورهای صنعتی نشان داده است که برخی از کارکنان، از جمله مدیران و کارکنان متخصص، بیش از ۶۰ ساعت در هفته کار می کنند و بین بخش های مختلف اقتصاد، کارکنان هتل ها و پس از آن کارکنان بخش کشاورزی بالاترین ساعت کار را دارند همچنین، پژوهش ها نشان می دهد که ساعت کار طولانی بین مردان رواج بیشتری دارد. طی پژوهشی در یکی از شرکت های بزرگ صنعتی ایران که نگارنده نیز در آن مشارکت داشته است. مشخص شد که مدیران عالی این شرکت بیش از ۶۰ ساعت در هفته کار می کنند و این در حالی است که شغل آن ها بسیار استرس زاست و در طول روز وظایف پیچیده و متنوعی را انجام می دهند. مدیران یاد شده معتقد بودند که خود را یک سره و قف کار کرده اند و بین کار و زندگی آنان تعادل وجود ندارد. البته یافته را نمی توان تعمیم داد و

برای توصیف و تجزیه و تحلیل وضعیت ساعات کار در ایران بین سطوح مختلف و در حوزه های مختلف اقتصادی و نیز دلایل و انگیزه هایی که موجب ساعات کار طولانی می شود، لازم است پژوهش های متعددی انجام شود. در مورد دلایل و انگیزه های افراد در داشتن ساعات کار طولانی تفاوت های زیادی وجود دارد و در مطالعات انجام شده به مواردی مانند درآمد بیشتر، پیشرفت شغلی، حفظ شغل فعلی، رقابت با همکاران در کسب سمت های بالاتر، خدمت به جامعه و فرار از استرس های خانه و مانند آن، اشاره شده است^(عیسی خانی، ۱۳۹۲، ۸۲). نکته جالب در یافته های برخی از پژوهش ها این است که ساعات کار طولانی تأثیر زیادی در افزایش بهروری ندارد. در یکی از پژوهش ها بیش از نیمی از پاسخگویان معتقد بودند که اگر کارها به نحو بهتری سازماندهی و هدایت شود، می توان ساعات کمتری را صرف کار کرد^(موسسه بین المللی مدیریت تعادل بین کار و زندگی، ۲۰۰۴).

د- نظریه های اخلاق و مسئولیت اجتماعی

همان گونه که گفته شد، از مسئولیت اجتماعی به عنوان اخلاقیات فرا سازمانی یاد می شود که مفهوم مسئولیت اجتماعی را می توان از بیشتر نظریه های اخلاق استنباط و استخراج کرد. برای روشن شدن بهتر مطلب ابتدا به اختصار نظریه های اخلاق تشریح می شود. هس مر (۱۹۹۵) یکی از کامل ترین دسته بندهای را از تئوریهای اخلاق این گونه ارائه می کند:

۱. قانون جاویدان^{۱۵}: این دیدگاه که به قانون طلایی نیز مشهور است بدین گونه خلاصه می شود که «با دیگران آن گونه رفتار کن که دوست داری دیگران با تو رفتار کنند.».

۲. منفعت گرایی یا تئوری فرجام گرایی^{۱۶}: این دیدگاه منطبق با تعریفی از اخلاق است که توسط جرمی بنتم متفکر بریتانیایی ارائه شده و بر نتایج و فرضیات فردی متمرکز است. بر این اساس، اخلاقی بودن یک رفتار، براساس میزان مطلوبیت آن بیان می شود. یعنی وقتی منافع یک عمل برای جامعه بیشتر از ضررها آن باشد، آن عمل اخلاقی است

۳. وظیفه گرایی یا آغاز گرایی^{۱۷}: آغاز گرایی در برابر فرضیه فرجام گرایی است. بر اساس این دیدگاه که توسط ایمانوئل کانت ارائه شد، هر عمل به نتیجه آن بستگی نداشته، به نیت شخص تصمیم گیرنده بستگی دارد.

۴. عدالت توزیعی: در این تئوری که توسط جان راولز پیشنهاد شده، یک عمل را در صورتی که منجر به افزایش همکاری بین اعضای جامعه شود، می توان درست و عادلانه و مناسب (و بنابراین اخلاقی) نامید و عملی را که در جهت مخالف این هدف عمل کند می توان نادرست، ناعادلانه و نامناسب (و بنابراین غیراخلاقی) نامید. در این دیدگاه، همکاری اجتماعی، اساس منافع اجتماعی و اقتصادی را فراهم می آورد و تلاش فردی کم اهمیت و در مواردی نادیده گرفته می شود.

۵. آزادی فردی: بر اساس این دیدگاه که توسط رابرت نوزیک پیشنهاد شد، آزادی، نخستین نیاز جامعه است. بنابراین هر عملی که آزادی فردی را نقض کند، غیراخلاقی است؛ حتی اگر منافع و رفاه بیشتری برای دیگران ایجاد کند (هانگر و ویلن، ۱۳۸۴، ۲۵).

ه- مسئولیت اجتماعی

درک فرنچ و هینر ساورد (۱۹۹۸) در کتاب: فرهنگ مدیریت در مورد مسئولیت اجتماعی می نویسنده، «مسئولیت اجتماعی، وظیفه ای است بر عهده موسسات خصوصی، به این معنا که تأثیر سوئی بر زندگی اجتماعی که در آن کار می کنند، نگذارد. میزان این وظیفه عموماً مشتمل است بر وظایفی مانند: آلوده نکردن، تبعیض قائل نشدن در استخدام، نپرداختن به فعالیتهای غیراخلاقی و آگاه کردن مصرف کننده از کیفیت محصولات. همچنین وظیفه ای است مبتنی بر مشارکت مثبت در زندگی افراد جامعه.

در متون مدیریت استراتژیک، مسئولیت های اجتماعی به گونه عام و اصول اخلاقی به گونه خاص به بخش جدایی ناپذیر از مباحث تدوین و اجرای استراتژی تبدیل شده است. صاحب نظران مسئولیت اجتماعی در دو دسته مخالفان و موافقان قرار می گیرند. برخی از

^{۱۵} Eternal Law

^{۱۶} Utilitarianism

^{۱۷} Deontological

طرفداران اقتصاد بازار، مانند میلتون فریدمن با مسئولیت اجتماعی مخالف بوده، آن را با مکانیسم‌های اقتصاد آزاد در تضاد می‌داند. فریدمن کاهش قیمت محصول برای کاهش تورم، استخدام برای مبارزه با بیکاری و هزینه کردن برای کاهش آلودگی محیط زیست را هدردادن پول و سرمایه سهامداران می‌داند. او از مسئولیت اجتماعی به عنوان یک دکترین اساساً ویرانگر نام می‌برد. فریدمن تنها مسئولیت اجتماعی شرکت تجاری را استفاده از منابع جامعه و مشارکت در فعالیتهایی که برای افزایش سود با رعایت قواعد بازی (بدون نیرنگ و فربیب) طراحی شده‌اند، می‌داند. در مقابل کارل که از طرفداران مسئولیت اجتماعی است، براین باور است که مدیران یک سازمان تجاری، چهار مسئولیت اقتصادی، حقوقی، اخلاقی و فدایکاری کردن دارند. کارل این چهار مسئولیت را به ترتیب اولویت فهرست می‌کند و بر این باور است که مسئولیت اخلاقی و فدایکاری امروز ممکن است در آینده به ترتیب به مسئولیتهای حقوقی و اخلاقی تبدیل شوند. هم فریدمن و هم کارل مدعی‌اند که با توجه به اثر مسئولیتهای اجتماعی بر سود شرکت، نظریه خود را ساخته و مطرح کرده‌اند. فریدمن می‌گوید: اقدامات از نظر اجتماعی مسئولانه، به کارایی شرکت آسیب می‌رساند.

کارل باور دارد که بی توجهی به مسئولیتهای اجتماعی موجب افزایش دخالت دولت و در نتیجه کاهش کارایی می‌شود. اگر شرکت داوطلبانه به برخی مسئولیتهای اجتماعی و اخلاقی خود عمل کند، می‌تواند به سود مورد نظر خود دست یابد(هانگر و ویلن، ۱۳۸۴، ۵۱).

۱-۵- آثار مثبت رعایت مسئولیت اجتماعی بر عملکرد و موفقیت سازمان

گرچه حاکمیت اخلاق کار بر سازمان، منافع زیادی برای سازمان از بعد داخلی از جنبه‌های بهبود روابط، افزایش جو تفاهم و کاهش تعارضات، افزایش تعهد و مسئولیت پذیری بیشتر کارکنان، افزایش چندگانگی و کاهش هزینه‌های ناشی از کنترل دارد ولی از دیدگاه مسئولیت اجتماعی نیز از راه افزایش مشروعيت سازمان و اقدامات آن، التزام اخلاقی در توجه به اهمیت ذی‌نفعان، افزایش درآمد، سودآوری و بهبود مزیت رقابتی، و...، توفیق سازمانی را تحت تاثیر قرار می‌دهد(هانگر و ویلن، ۱۳۸۴، ۵۵).

و- مسائل اخلاقی در فرهنگ سازمانی

کشف و بیان فرهنگ در جهت استفاده فرد درون سازمانی و یا در جهت استفاده افراد برون سازمانی هر یک از خطرات و هزینه‌های بالقوه خاص خود را دارد. این خطرات از این جهت که شاید اعضا سازمان نخواهند بینش‌های حاصل در مورد فرهنگ‌شان را بدانند یا قادر به کنترل آنان نباشند، امری داخلی است و نیز از این جهت که شاید اعضا سازمان از نحوه آسیب پذیری‌شان به علت در دسترس بودن اطلاعات مربوط به فرهنگ‌شان برای دیگران، آگاه نباشند امری خارجی است. در هر دو حالت، این خطر وجود دارد که تفسیر یا نادرست و یا چنان سطحی انجام گیرد که لایه‌های ژرفتر همچنان ناشناخته باقی بمانند (ادگار شاین^{۱۸}، ۱۹۹۶).

۱-۶- کارکردهای فرهنگ سازمانی

در یک سازمان، فرهنگ کارکردها، نقش‌های متفاوتی ایفا می‌کند، برای پی بردن به این که این کارکردها چگونه واقع می‌شوند، به طور مختصر به ویژگی آموزنده این کارکردها اشاره می‌شود.

۱- به کارکنان سازمان هویتی سازمانی می‌بخشد. آنچه یک شرکت را بر جسته می‌سازد، توانایی آن در جذب و پرورش و نگهداری افراد با استعداد است. رابینز در کتاب مدیریت رفتار سازمانی خود آورده است: فرهنگ، تعیین‌کننده مرز سازمانی است یعنی سازمان‌ها را از هم تفکیک می‌کند و نوعی احساس هویت در وجود اعضای سازمان تزریق می‌کند.

^{۱۸} sehien, Edgar H

۲- تعهد گروهی را آسان می‌سازد. تعهد را اصولاً می‌توان به پیوند روانی فرد یا گروه به سازمان تعریف کرد که در آن احساس درگیر بودن شغلی، وفاداری و باور به ارزش‌های سازمان جای دارد. زیرا پاداش خدمت از معیارهای رایج بالاتر است و مدیران میانی از پاداش‌های سخاوتمندانه برخوردار می‌شوند.

۳- اثبات نظام اجتماعی را ترغیب می‌کند زیرا کارکنان با احساس اطمینان از امنیت شغلی، فضایی را که آینده‌ای غیر معمول از تعهد پرهیجان به سخت‌کوشی و پذیرش نظارت‌های دقیق است برای سازمان به وجود می‌آورند. فرهنگ از نظر اجتماعی همچون چسبی به حساب می‌آید که می‌تواند از طریق ارائه استانداردهای مناسب (در رابطه با آنچه باید اعضای سازمان بگویند یا انجام دهنند)، اجزای سازمان را به هم متصل کند.

۴- فرهنگ با یاری دادن به اعضا برای پی بردن به پیرامون کار خود، رفتار آنان را شکل می‌دهد. در این صورت نخبگان به شغل تمام وقت دست می‌یابند و شغل خود را از پائین‌ترین مرتبه آغاز می‌کنند و به وسیله کارکنان موفق، با اصول بنیادی در سازمان آشنا می‌شوند. همچنین فرهنگ موجب اتحاد و یکپارچگی اعضا می‌شود. به گونه‌ای که آن‌ها شیوه رفتار و برقرار کردن ارتباط با یکدیگر را بدانند.

۵- فرهنگ سازمان بر وظایف و نحوه عملکرد مدیریت سازمان تأثیر می‌گذارد و با ایجاد محدودیت‌هایی برای مدیریت، بیان می‌کند که مدیر چه کاری را می‌تواند انجام دهد و چه کاری را نمی‌تواند عمل مدیر باید مورد تأثیر فرهنگ سازمان قرار گیرد، در غیر این صورت مطابق با ارزشها نخواهد بود و از سوی اکثریت اعضا سازمان مورد تأثیر قرار نمی‌گیرد.

۶- فرهنگ به عنوان یک عامل کنترل به حساب می‌آید که موجب به وجود آمدن یا شکل دادن به نگرش‌ها در رفتار کارکنان می‌شود. به طوری که شایستگی و تناسب فرد در سازمان، تناسب نگرش‌ها و رفتار فرد با فرهنگ سازمانی را موجب می‌شود که فرد بتواند به عنوان عضوی از سازمان درآید.

۷- فرهنگ به سازمان کمک می‌کند تا خود را با عوامل محیط خارجی وفق دهد (صادقی گوغری، ۱۳۸۸).

۵- رضایت شغلی کارکنان

دو عامل اساسی در اعمال مدیریت «انسان» و «نظامهای عملیاتی سازمان‌ها» می‌باشند. از آنجا که نظامهای عملیاتی توسط انسان‌ها به اجرا در می‌آیند، بنابراین می‌توان ادعا نمود که مهم‌ترین سرمایه سازمان‌ها، نیروی انسانی شاغل در آن‌ها است. در سال‌های اخیر، سازمان‌های پیشرفت‌هه و موفق بخش عظیمی از زمان و سرمایه خود را به نیروی انسانی اختصاص داده‌اند تا آن را برای افزایش بهره‌وری و کارآیی سازمان به کار گیرند. پیش نیاز این امر نیز شناخت منابع انسانی نه تنها از نظر کمیت، بلکه همچنین از نظر کیفیت و نوع نگرش آن نسبت به شغلش در سازمان می‌باشد. نگرش فرد نسبت به شغل خود، برآورده ساختن نیازهای شغلی وی مطابق با توانایی‌ها و تمایلاتش را دربر می‌گیرد و رابطه مستقیمی با رضایت شغلی وی دارد، به طوری که گاهی این دو را به جای یکدیگر استفاده می‌کنند. هر چه هدف‌های سازمان به خواسته‌ها و آرمان‌های کارکنان نزدیک‌تر باشد و مدیریت بتواند نگرش مثبت شغلی در افراد ایجاد کند و به عبارتی، شرایط مناسبی را در راستای رضایت شغلی آنان فراهم آورد، سریع تر و بهتر به نتایج مثبت و آرمانی خود دست می‌یابد (تهوری، ۱۳۸۴).

رضایت از کار پدیده‌ای است که از مرز سازمان و شرکت فراتر می‌رود و اثرات آن در زندگی خصوصی فرد و خارج از سازمان مشاهده می‌شود. افراد راضی کمتر غیبت می‌کنند و کمتر محل کار خود را ترک می‌کنند. رضایت شغلی با تصمیماتی که فرد در رابطه با محل کار خود می‌گیرد رابطه مستحکم ولی منفی دارد و اگرچه رابطه رضایت شغلی با غیبت کارکنان نیز منفی است ولی در این باره نباید جانب احتیاط را از دست داد. یکی از جنبه‌های رضایت شغلی که عموماً نادیده انگاشته می‌شود رابطه آن با سلامت کارگر یا کارمند است (رابینز، ۲۰۰۰). هولین^{۱۹} (۱۹۹۶) می‌گوید که رضایت شغلی یک پدیده‌ای احساسی است که یک

کارمند درباره شغل خود می‌تواند به دست آورد، بنابراین رضایت شغلی زمانی حاصل می‌شود که کارکنان از طبیعت کار خود رضایت داشته باشند، از حقوق و مزایای خود راضی باشند، فرصت‌های مناسبی برای ارتقا و ترفعی داشته باشند و از همکاران و سرپرستان خود راضی باشند، لذا رضایت شغلی یک پدیده فردی است. گریفین^{۲۰} (۱۹۹۷) رضایت شغلی را یک پدیده عاطفی و احساسی می‌داند که یک فرد نسبت به شغل خود دارد. ریچارد و فرد^{۲۱} (۱۹۹۷) رضایت شغلی را مجموعه احساس‌های سازگار و ناسازگار یا به عبارتی خوشایند و ناخوشایند می‌دانند که کارکنان با آن احساسات به کار خود می‌نگرند. آنان معتقدند که وقتی کارکنان به سازمانی می‌پیوندند، مجموعه‌ای از خواسته‌ها، نیازها، آرزوها و تجربه‌های گذشته را با خود به همراه می‌آورند و رضایت شغلی نشانی از همسویی توقعات انسان با پاداش‌هایی است که کار برای او فراهم می‌کند. کارمند خوشحال یک کارمند کاراست و کارمند خوشحال بایستی با شغلش ارضاء شود. رضایت شغلی نتیجه ادراک کارکنان است که محظوظ و زمینه شغلی آن چیزی که برای کارمند ارزشمند است، فراهم کند. یک حالت احساسی مثبت یا مطبوع است که پیامد ارزیابی شغلی یا تجربه فرد است (مقیمه، ۱۳۸۵).

استرانگ^{۲۲} (۱۹۸۵)، معتقد است که علاقه ممکن است تا حدی معلول رضایت ناشی از فعالیت موفقیت‌آمیز باشد و استعداد منتهی به موفقیت، موفقیت منتج به رضایت، رضایت موجب علاقه و علاقه موجب فعالیت بیشتری می‌شود. شاید محیطی مناسب و شرایط مساعد برای فعالیت و موقعیت در کار در ایجاد علاقه و رضایت از کار بی‌تأثیر نباشد (شریعت‌نیا، ک، ۱۳۸۰). رضایت شغلی عبارت است از مجموعه تمایلات مثبت فرد نسبت به شغلش و عواملی چون شرایط کار، نظام سازمانی شغل، روابط حاکم بر محیط کار و عوامل فرهنگی می‌باشد و زمانی یک شخص رضایت شغلی بالایی دارد که به میزان زیادی شغلش را دوست داشته و از طریق شغلش توانسته باشد نیازهای خویش را ارضاء نماید (شریعت‌نیا، ۱۳۸۰).

رضایت شغلی احساس مثبتی است که فرد نسبت به شغل خود دارد و آن را زیبده شرایط محیط کار نظام سازمانی شغل و روابط حاکم بر محیط کار و تحت تأثیر عوامل فرهنگی و اجتماعی می‌باشد. فرنچ^{۲۳} (۲۰۰۵) همچنین رضایت شغلی را عامل روانی قلمداد می‌نماید و آن را نوعی سازگاری عاطفی با شغل و شرایط اشتغال می‌انگارد یعنی اگر شغل مورد نظر لذت مطلوب را برای فرد تأمین نماید شخص نسبت به شغل احساس راحتی و در غیر این صورت احساس نارضایتی می‌کند و تنها یک عامل روانی به تنها نمی‌تواند رضایت شغلی را تحت شعاع خویش قرار دهد بلکه عوامل جسمانی و اجتماعی نیز باعث می‌شود که فرد شاغل در لحظه معینی از زمان از شغلش رضایت نماید. رضایت شغلی یکی از عوامل مهم در موفقیت شغلی است. رضایت شغلی هنگامی به وجود می‌آید که شرایط کاری کارکنان چنان باشد که افزوده شدن به موفقیت، قدرشناسی و کار چالش برانگیز، مسئولیت و پیشرفت آن-ها را تضمین کند (اورنگ، ۱۳۷۲).

ادوین و لاک^{۲۴} معتقدند که رضایتمندی شغلی به عنوان یک پاسخ مؤثری است که در نتیجه تجاری که در حین انجام کار به دست می‌آید و به عنوان یک متغیر مستقل (بر روی رفتار اثر می‌گذارد) فقط تحت شرایط خاص و بستگی به موقعیت و خصوصیات فردی، مورد توجه قرار می‌گیرد (الوانی، ۱۳۸۱).

رضایت شغلی از عوامل مهم افزایش بهره‌وری، دلسوزی کارکنان نسبت به سازمان، تعلق و دلبستگی آنان به محیط کار و افزایش کمیت و کیفیت کار، برقراری روابط خوب و انسانی در محل کار، ایجاد ارتباطات درست، بالا بردن روحیه و ایجاد علاقه به کار و کاهش استرس است. کاهش رضایت شغلی، آمار زیاد غیبت‌ها، پایین بودن بازده کار و جایه جایی و انتقال کارکنان را موجب می‌شود (رفیق و احمد^{۲۵}، ۲۰۰۳).

^{۲۰} Griffin

^{۲۱} Richard and Fred

^{۲۲} Strong

^{۲۳} FRENCH

^{۲۴} Edwin & Lock

^{۲۵} Rafiq, M., Ahmed, P.K

رضایت شغلی به طور نوعی به نگرش‌های کارکنان اشاره دارد. رضایت شغلی ابعاد بسیاری دارد و ممکن است نمایانگر نگرش کلی نسبت به شغل باشد یا فقط به قسمت‌هایی از شغل بازگردد. رضایت شغلی به عنوان مجموعه‌ای از احساسات فرد ماهیتی پویا دارد؛ یعنی به همان شدتی که پدید می‌آید، از میان می‌رود. بنابراین برای تداوم آن، توجه مستمر مدیران ضرورت دارد (دیویس و استورم^{۲۶}، ۱۳۷۰). از طرف دیگر رضایت شغلی بخشی از رضایت از زندگی است، به نحوی که محیط بیرونی، بر احساسات فرد در کارش اثر می‌گذارد. همه افراد در زندگی روزمره خود به مسائلی بخورد می‌کنند که برایشان مطلوب یا نامطلوب است و از برخورد یا انجام دادن آنها احساس رضایت یا نارضایتی می‌کنند. محیط کار و فعالیت آدمی نسز، احساسات متفاوتی را در افراد به وجود می‌آورد که احساس رضایت یا نارضایتی از مهم‌ترین آنهاست که در شخص ظاهر می‌شود (لولر^{۲۷}، ۱۹۹۷). رضایت شغلی مجموعه‌ای از احساس‌های سازگار و ناسازگار است که کارکنان با آن احساس‌ها به کار خود می‌نگرد. وقتی کارکنان به سازمان می‌پیوندند، مجموعه‌ای از خواست‌ها، نیازها، آرزوها و تجربه‌های گذشته را که روی هم، انتظارهای شغلی را می‌سازند، با خود به همراه دارند که نشانی از ارتباط توقعات نوچاسته کارکنان با پاداش‌های است که کار فراهم می‌آورد (ارشدی و همکاران، ۱۳۹۱).

لک^{۲۸} (۱۹۶۹) رضایت شغلی را احساسی تعریف می‌کند که از ارزیابی شغل به عنوان عامل تسهیل کننده در رسیدن به ارزش‌های شغلی حاصل می‌شود. وی رضایت شغلی را در برگیرنده چهار عامل توصیف می‌کند. این عوامل عبارتند از:

پاداش به معنی حقوق و شرایط ارتقا؛
زمینه شغلی به معنی شرایط و مزایای شغلی؛
عوامل و روابط انسانی با همکاری و سرپرستان؛
ویژگی‌های شغل.

۱-۵- عوامل مؤثر بر رضایت شغلی

عوامل سازمانی: حقوق و دستمزد، ترفیعات، خطمشی‌های سازمانی.

عوامل محیطی: سبک سرپرستی، گروه‌های کاری، شرایط کاری.

ماهیت کار: محدوده شغل، میزان مسئولیت، اقدامات کاری و بازخورد.

عوامل فردی: صفات و ویژگی‌های فردی (مقیمی، ۱۳۸۵).

۲-۵- منابع رضایت شغلی

آنچه مسلم است عوامل گوناگونی را می‌توان به عنوان نتایج رضایتمندی شغلی ذکر نمود. بی‌شک با توجه به تفاوت‌های فردی و برون فردی رتبه‌بندی این نتایج نزد افراد متفاوت درک خواهد شد.

الف- حقوق و دستمزد

ب- امنیت

ج- نقش کار

د- امکان ترقی و پیشرفت

ه- نظارت

ز- رفاه کارگران

ذ- شرایط کاری مناسب

^{۲۶} Davie&Storm

^{۲۷} lovler

^{۲۸} Locke

س- علاقه شغلی
ش- شخصیت

۶- روش گردآوری داده ها

برای جمع آوری داده ها به ابزارهای گوناگونی نیاز هست. نوع این ابزارها تابع عوامل گوناگونی از جمله ماهیت و روش تحقیق است. هر یک از این ابزارها، مزايا و معایبی دارند که هنگام بکارگیری آنها، باید به این مزايا و معایب و تأثیر آنها در هدف تحقیق توجه کرد و با رعایت نکات لازم، زمینه های افزایش اعتبار تحقیق را فراهم آورد (خاکی، ۱۳۹۰). در این تحقیق جهت جمع آوری اطلاعات مربوط به مبانی نظری و پیشینه تحقیق از روش کتابخانه ای (مطالعه کتابها، مقالات، مجلات، طرح های تحقیقی و بانک های اطلاعاتی اینترنتی) استفاده شده است، که با مطالعه موضوعات مربوطه مختلف تحقیق بیشتر شناخته شده و در رسیدن به هدف تحقیق بسیار متمرث مر می باشد.

برای جمع آوری داده های جهت تحلیل فرضیه های تحقیق از روش میدانی و مبتنی بر پرسشنامه استفاده شده است. تحقیق میدانی بیشتر یک جهت گیری نسبت به امر تحقیق است تا یک سری روشها و تکنیک های کاربردی. روش میدانی بیشتر شبیه چتری است که در برگیرنده فعالیتهای هر روش ممکن برای دستیابی به دانسته های مورد نظر و فرایندهای تحلیل درباره اطلاعات است(خاکی، ۱۳۹۰).

۷- روش پژوهش

روش پژوهش حاضر بر مبنای هدف، روش کاربردی می باشد، پژوهش حاضر نیز از نظر ماهیت و روش توصیفی از نوع پیمایشی می باشد. جامعه آماری این پژوهش، کلیه کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان می باشد، که تعداد آنها برابر با $N = 106$ نفر می باشد که با استفاده از جدول مورگان تعداد $n = 84$ نفر به عنوان نمونه انتخاب گردید.

۸- ابزار پژوهش

به منظور جمع آوری اطلاعات مورد نظر و سنجش متغیرهای تحقیق، از پرسشنامه استاندارد تانوار و پراسد(۲۰۱۶) استفاده شده است. پرسشنامه دارای ۳۸ سؤال می باشد که دو مولفه برنده کارکنان و رضایت شغلی را در بر می گیرد. برنده کارکنان در شش بعد آموزش و توسعه (سئوالات ۱ تا ۵)، شهرت و اعتبار سازمان (سئوالات ۶ تا ۱۱)، تنوع فرهنگی (سئوالات ۱۲ تا ۱۶)، تعادل بین کار و زندگی (سئوالات ۱۷ تا ۲۰)، رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی (سئوالات ۲۱ تا ۲۵) و فرهنگ سازمانی (سئوالات ۲۶ تا ۲۸) و مولفه رضایت شغلی (سئوالات ۲۹ تا ۳۸) است، استفاده شد.

۱- روایی

در این پژوهش با توجه به استاندارد بودن پرسشنامه ها، از روش روایی صوری و محتوا یی استفاده گردید و روایی ابزار توسط پنج تن از اساتید مدیریت و استاد محترم راهنما بررسی و مورد تأیید قرار گرفت.

۲- پایایی

ابتدا تعداد ۳۰ پرسشنامه در جامعه مورد نظر به صورت تصادفی توزیع و جمع آوری گردید و پس از وارد کردن داده ها، با استفاده از نرم افزار spss ضریب پایایی (آلفای کرونباخ) محاسبه گردید. مقدار آلفای کرونباخ برای هر یک از متغیرهای پژوهش محاسبه شده و در جدول زیر نمایش داده شده است:

جدول ۱: مقدار آلفای کرونباخ برای هر یک از متغیرهای پژوهش

مقدار آلفا	تعداد گوییه ها	ابعاد
۰/۷۸۵	۲۸	برند کارکنان
۰/۸۳۸	۱۰	رضایت شغلی
۰/۸۰۲	۵	آموزش و توسعه
۰/۸۲۴	۶	شهرت و اعتبار سازمان
۰/۷۱۵	۵	تنوع فرهنگی
۰/۷۹۱	۴	تعادل بین کار و زندگی
۰/۷۸۲	۵	رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی
۰/۷۳۰	۳	فرهنگ سازمانی

۹- تجزیه و تحلیل داده ها

جدول ۲: توصیف مهمترین پارامترهای متغیرها پژوهش

درصد مشاهده شده	فراآنی مشاهده شده	تعداد متغیرها
توزيع فراوانی و درصدی پاسخگویان بر اساس جنسیت		
۸۵.۷	۷۲	مرد
۱۴.۳	۱۲	زن
توزیع فراوانی و درصدی پاسخگویان بر اساس سن		
۳.۶	۳	۲۵ سال و پایین تر
۵۹.۵	۵۰	۳۵-۲۶ سال
۲۹.۸	۲۵	۴۵-۳۶ سال
۷.۱	۶	بالای ۴۶ سال
توزیع فراوانی و درصدی پاسخگویان بر اساس میزان تحصیلات		
۳.۶	۳	دیپلم و پایین تر
۱۵.۵	۱۳	فوق دیپلم
۴۲.۹	۳۶	لیسانس
۳۸.۱	۳۲	فوق لیسانس
توزیع فراوانی و درصدی پاسخگویان بر اساس سابقه خدمت		
۵۷.۱	۴۲	۱ تا ۱۰ سال
۳۳.۳	۲۸	۱۱ تا ۲۰ سال
۶	۵	۲۱ تا ۳۰ سال
۳.۶	۳	پاسخ نداده

۱-۹-روش تجزیه و تحلیل داده ها

آمار فایده علمی و فوری دارد. آمار به ما کمک می کند که برنامه هایمان را با کارایی و سرعت بیشتر انجام دهیم. به طور کلی در علوم انسانی به منظور سهولت و کارایی از روش‌های آماری استفاده می کنند (دلاور، ۱۳۸۴، ۲). در تحقیق حاضر برای تجزیه و تحلیل داده های جمع آوری شده از اجرای پرسشنامه ها، از روش‌های آمار توصیفی و آمار استنباطی (آزمون کلموگروف – اسمیرنوف جهت تایید نرمال بودن توزیع داده ها و آزمون رگرسیون خطی) استفاده شده است.

۱-۹-۲-آمار توصیفی

آمار توصیفی به آن دسته از روش‌های آماری گفته می شود که به تحقیقگر در طبقه بندی، خلاصه کردن، توصیف و تفسیر و برقراری ارتباط از طریق اطلاعات جمع آوری شده، کمک می کند. در این تحقیق از جداول و نمودارها برای نشان دادن توزیع فراوانی و بیزگیهای جمعیت شناسی افراد نمونه استفاده شده است. همچنین از بین شاخصهای مرکزی، میانگین حسابی و از بین شاخص های پراکندگی، انحراف استاندارد مورد استفاده قرار گرفته است.

۱-۹-۳-آمار استنباطی

بوسیله آمار استنباطی، جامعه های وسیعتر را که داده های از آن گرفته شده است، استنباط می شود. در این تحقیق از آزمون کلموگروف-اسمیرنوف برای آزمون نرمال بودن و از آزمون رگرسیون جهت آزمون فرضیه ها استفاده شده است.

الف-آزمون کلموگروف - اسمیرنوف:

آزمون کلموگروف - اسمیرنوف روش ساده ای برای تعیین همکوئی اطلاعات تجربی با توزیعهای آماری منتخب از جمله نرمال است؛ این آزمون هر یک از مشاهدات را به عنوان یک عدد واقعی در نظر گرفته و مقداری را برای قضاوت ارائه می دهد. در این آزمون فرضیه های آماری به این صورت مطرح می شود.

توزیع مشاهدات مبتنی بر توزیع مشخصی با پارامتر معینی است. (نرمال است) H_0 :

توزیع مشاهدات مبتنی بر توزیع مشخصی با پارامتر معینی نیست. (نرمال نیست) H_1 :

تصمیم گیری هم به این صورت است که اگر آماره آزمون با خطای ۵ درصد از آماره جدول کوچکتر باشد، می توان گفت چون آماره آزمون در ناحیه H_1 واقع نمی شود، لذا H_0 پذیرفته می شود و فرضیه تایید می شود. مقدار sig به دست آمده نیز می تواند ما را در این زمینه کمک کند.

ب- تحلیل رگرسیون^{۲۹}

در اکثر روش‌های تحلیلی که با استفاده از ضرایب همبستگی بین دو متغیر صورت می گیرد، می توانیم پی ببریم که اولاً آیا بین دو متغیر رابطه وجود دارد یا خیر، و در صورت وجود رابطه شدت آن چقدر است. اما در صورتی که بخواهیم اطلاعات بیشتری از رابطه و شدت بین دو و یا چند متغیر داشته باشیم و نیز بدانیم به ازای تغییرات در متغیرهای مستقل (x_i) چه مقدار به متغیر وابسته (y) افزوده و یا کاسته می شود (y را به ازای تغییرات x_i پیش بینی نماییم) از تحلیل رگرسیون استفاده می شود. تحلیل رگرسیون رابطه تنگاتنگی با ضریب همبستگی بین متغیرها، نمودار پراکندگی و خط رگرسیون دارد. ضریب رگرسیون (b) عبارت از شبیح خط رگرسیون است و معادله رگرسیون عبارت است از :

است. (به ازای یک واحد تغییر در x_i ، y چه مقدار تغییر می‌کند). چون متغیرها دارای واحدهای اندازه گیری مختلفی هستند، واحدهای b نیز متناسب با آنها، مختلف است. در صورتی که این واحدها را استاندارد نماییم، b ها دارای واحدهای مشابه می‌شوند و آنرا با B (وزن بتا) نشان می‌دهند و به آن ضریب رگرسیون استاندارد می‌گویند. معادله رگرسیون با ضرایب استاندارد به صورت $y = B_1z_1 + B_2z_2 + \dots + B_kz_k$ است (همان x_i است که چون استاندارد شده به صورت z نمایش داده ایم). ضریب همبستگی هر متغیر را با متغیر وابسته r می‌گوییم و R^2 ضریب همبستگی کل متغیرها با متغیر وابسته می‌باشد. r_i^2 واریانس تبیین شده بوسیله هر متغیر است و R^2 نیز نشانگر واریانس تبیین شده بوسیله مجموعه متغیرهاست که به آن ضریب تعیین می‌گویند.

۱۰- بررسی فرضیه‌های تحقیق

از آنجا که توزیع داده‌ها برای کلیه متغیرهای تحقیق نرمال است، لذا جهت بررسی کلیه فرضیه‌ها از آزمون پارامتریک رگرسیون خطی استفاده می‌کنیم.

جدول ۳: خلاصه نتایج به دست آمده از آزمون فرضیه‌ها

نتیجه آزمون	جهت تاثیر	ضریب بتا استاندارد (r)	ضریب تعیین (r ²)	سطح معنی داری	فرضیه
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۳۴۵	۰.۱۱۹	۰.۰۰۱	ابعاد برنده کارکنان → رضایت شغلی کارکنان
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۲۴۴	۰.۰۵۹	۰.۰۲۵	آموزش و توسعه → رضایت شغلی کارکنان
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۲۷۳	۰.۰۷۵	۰.۰۱۲	شهرت و اعتبار سازمان → رضایت شغلی کارکنان
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۳۱۱	۰.۰۹۷	۰.۰۰۱	تنوع فرهنگی → رضایت شغلی کارکنان
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۳۱۹	۰.۱۰۲	۰.۰۰۲	تعادل بین کار و زندگی → رضایت شغلی کارکنان
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۵۷۲	۰.۳۳۳	رعايت اخلاق و مسئولیت اجتماعی → رضایت شغلی
تایید فرضیه	ثبت یا مستقیم	۰.۳۵۳	۰.۱۲۴	۰.۰۰۰	فرهنگ سازمانی → رضایت شغلی کارکنان

همچنان که در جدول بالا قابل مشاهده است، با توجه به اینکه سطح معنی داری به دست آمده برای همه فرضیه‌ها کمتر از سطح خطای ۰.۰۵ درصد است لذا با اطمینان ۹۵ درصد کلیه فرضیه‌ها مورد تایید قرار می‌گیرد.

همچنین با توجه به مقدار ضریب بتای استاندارد که برای کلیه متغیرها ثابت می‌باشد، لذا این گونه نتیجه گیری می‌شود که ابعاد برنده کارکنان و ابعاد آن شامل (آموزش و توسعه، شهرت و اعتبار سازمان، تنوع فرهنگی، تعادل بین کار و زندگی، رعايت اخلاق و مسئولیت اجتماعی و فرهنگ سازمانی) بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاظن استان لرستان تاثیر مثبت و مستقیم دارد.

۱۱- بحث و نتیجه‌گیری

۱-۱- نتیجه‌گیری فرضیه اصلی

بعاد برند کارکنان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد. باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۰۱) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه اصلی پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد ($\beta = 0.345$) می توان استنباط نمود ابعاد برند کارکنان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل ابعاد برند کارکنان، به میزان (۰.۳۴۵) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۱۱۹) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۱۱.۹ درصد از رضایت شغلی کارکنان، تحت تاثیر ابعاد برند کارکنان می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های حیدری و عزیزی (۱۳۹۱)، تورانی، سمانه، اسماعیل پور، حسن (۱۳۹۳)، تانوار و پراسد (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

۱-۲- نتیجه‌گیری فرضیه های فرعی

- نتیجه‌گیری فرضیه فرعی اول

آموزش و توسعه بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد. باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۲۵) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه فرعی اول پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد ($\beta = 0.244$) می توان استنباط نمود آموزش و توسعه بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل آموزش و توسعه، به میزان (۰.۲۴۴) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۰۵۹) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۵.۹ درصد از رضایت شغلی کارکنان، تحت تاثیر آموزش و توسعه می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های عزیزی و اثناعشری (۱۳۹۲)، حیدری و عزیزی (۱۳۹۱)، تانوار و پراسد (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

۱-۳- نتیجه‌گیری فرضیه فرعی دوم

شهرت و اعتبار سازمان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد.

باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۱۲) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه فرعی دوم پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد ($\beta = 0.273$) می توان استنباط نمود شهرت و اعتبار سازمان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل شهرت و اعتبار سازمان، به میزان (۰.۲۷۳) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۰۷۵) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۷.۵ درصد از رضایت شغلی کارکنان، تحت تاثیر شهرت و اعتبار سازمان می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های عزیزی و اثناعشری (۱۳۹۲)، حیدری و عزیزی (۱۳۹۱)، تورانی، سمانه، اسماعیل پور، حسن (۱۳۹۳)، تانوار و پراسد (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

۱-۴- نتیجه‌گیری فرضیه فرعی سوم

تنوع فرهنگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد.

باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۰۱) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه فرعی سوم پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد (۰.۳۱۱) β = می توان استنباط نمود تنوع فرهنگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل تنوع فرهنگی ، به میزان (۰.۳۱۱) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۰۹۷) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۹.۷ درصد از رضایت شغلی کارکنان ، تحت تاثیر تنوع فرهنگی می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های عزیزی و اثناعشری (۱۳۹۲)، حیدری و عزیزی (۱۳۹۱)، تورانی، سمانه، اسماعیل پور، حسن (۱۳۹۳) همخوانی دارد.

۱۱-۵- نتیجه گیری فرضیه فرعی چهارم

تعادل بین کار و زندگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد.

باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۰۲) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه فرعی چهارم پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد (۰.۳۱۹) β = می توان استنباط نمود تعادل بین کار و زندگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل تعادل بین کار و زندگی، به میزان (۰.۳۱۹) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۱۰۲) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۱۰.۲ درصد از رضایت شغلی کارکنان، تحت تاثیر تعادل بین کار و زندگی می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های عزیزی و اثناعشری (۱۳۹۲)، تورانی، سمانه، اسماعیل پور، حسن (۱۳۹۳)، تنانوار و پراسد (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

۱۱-۶- نتیجه گیری فرضیه فرعی پنجم

رعاایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد.

باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۰۰) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه فرعی پنجم پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد (۰.۵۵۷) β = می توان استنباط نمود رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی، به میزان (۰.۵۵۷) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۳۳۳) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۳۳.۳ درصد از رضایت شغلی کارکنان، تحت تاثیر رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های عزیزی و اثناعشری (۱۳۹۲)، حیدری و عزیزی (۱۳۹۱)، تورانی، سمانه، اسماعیل پور، حسن (۱۳۹۳)، تنانوار و پراسد (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

۱۱-۷- نتیجه گیری فرضیه فرعی ششم

فرهنگ سازمانی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر معنی داری دارد.

باتوجه به اینکه سطح معناداری به دست آمده (۰۰۰۰) کوچکتر از سطح خطای (۰۰۵) می باشد، لذا فرضیه فرعی ششم پذیرفته می شود. از مقدار به دست آمده ضریب بتا استاندارد (۰.۳۵۳) β = می توان استنباط نمود فرهنگ سازمانی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت یا مستقیم دارد. بنابراین به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل فرهنگ سازمانی، به میزان (۰.۳۵۳) واحد افزایش در متغیر وابسته رضایت شغلی کارکنان ایجاد می شود. با توجه به مقدار ضریب تعیین به دست آمده (۰.۱۲۴) می توان نتیجه گرفت که در صورت ثابت بودن سایر عوامل ۱۲.۴ درصد از رضایت شغلی کارکنان، تحت تاثیر فرهنگ

سازمانی می باشد. یافته های این تحقیق با یافته های عزیزی و اثناعشری (۱۳۹۲)، تورانی، سمانه، اسماعیل پور، حسن (۱۳۹۳) تانوار و پرased (۲۰۱۶) همخوانی دارد.

۱۲-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه اصلی تحقیق

نتایج تحقیق نشان می دهد که، ابعاد برنده کارکنان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعامل استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

- ۱- توجه ویژه به برنده کارکنان به عنوان یک اصل رقابتی و ایجاد کمیته ای برای بررسی موانع و مشکلات برنده سازی داخلی در راستای تقویت رضایت شغلی کارکنان بانک.
- ۲- توجه ویژه به ابعاد برنده سازمان شامل آموزش و توسعه، شهرت و اعتبار سازمان، تنوع فرهنگی، تعادل بین کار و زندگی، رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی و فرهنگ سازمانی در راستای تقویت رضایت شغلی کارکنان.

۱۲-۱-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه فرعی اول

نتایج تحقیق نشان می دهد که، آموزش و توسعه بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعامل استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

- ۱- برگزاری دوره های آموزشی ضمن خدمت به طور منظم نظیر آموزش آنلاین، کارگاههای تخصصی برای وادار نمودن کارکنان به یادگیری در راستای افزایش یادگیری و مهارت های کارکنان و آماده نمودن آنها برای پذیرش موقعیت های شغلی آینده.
- ۲- سازماندهی و اجرای منظم کنفرانس ها و کارگاه ها به منظور آموزش و توسعه کارکنان.

۱۲-۲-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه فرعی دوم

نتایج تحقیق نشان می دهد، که شهرت و اعتبار سازمان بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعامل استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

- ۱- افزایش شهرت و اعتبار برنده بانک در بین بانک های داخلی و خارجی به منظور ایجاد غرور و تعهد سازمانی و در نهایت رضایت شغلی کارکنان.
- ۲- نوآری در خدمات بانکی و استفاده از تجهیزات مدرن و جدید در راستای افزایش اعتبار و شهرت بانک و تبع آن تقویت برنده داخلی و رضایت شغلی کارکنان.

۱۲-۳-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه فرعی سوم

نتایج تحقیق نشان می دهد که، تنوع فرهنگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعامل استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

- ۱- در نظر گرفتن ملاکهای شایستگی، مهارت و توانایی در زمان استخدام افراد جدید بدون در نظر گرفتن فاکتورهایی نظیر جنسیت، قومیت یا فرهنگ خاص به منظور تقویت تنوع فرهنگی و به تبع آن رضایت شغلی در سازمان.
- ۲- ایجاد تنوع در فعالیتهای کاری کارکنان از طریق چرخش شغلی و غنی سازی شغل در بانک.
- ۳- رعایت برابری کامل و ارتقاء بر مبنای شایستگی بدون در نظر گرفتن فاکتورهایی نظیر جنسیت، قومیت، فرهنگ و یا مذهب در راستای تقویت و ایجاد تنوع فرهنگی.

۱۲-۴-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه فرعی چهارم

نتایج تحقیق نشان می دهد که، تعادل بین کار و زندگی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

۱- برنامه ریزی و مطالعه در زمینه ایجاد ساعت کار انعطاف پذیر برای کارکنان و انتقال برخی از وظایف غیر ضروری در ساعت خارج کار و یا خانه در راستای ایجاد تعادل بین کار و زندگی کارکنان.

۲- افزایش مخصوص کارکنان برای مسایل شخصی و همکاری بدون بانک در موارد اظراری و خانوادگی با کارکنان در راستای ایجاد تعادل بین کار و زندگی و به تبع آن رضایت شغلی آنها.

۶-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه فرعی پنجم

نتایج تحقیق نشان می دهد که، رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

۱- ایجاد منشور اخلاقی در سازمان و الزام کلیه پرسنل اعم از مدیران و کارکنان به پابندی بر رعایت اخلاق و مسئولیت اجتماعی بانک در راستای ارتقاء فرهنگ اخلاق و مسئولیت اجتماعی.

۲- کمک به نهادهای عمومی و سازمانهای خیریه و مشارکت در مسایل اجتماعی نظیر تهیه جهیزیه برای زوج های جوان، حمایت از زنان سرپرست خانوار، کمک به ارتقاء کیفیت محیط زیست و ... در راستای افزایش حس مسئولیت اجتماعی در بانک.

۳- ایجاد و احدي برای بررسی شکایات احتمالی مشتریان و بررسی دقیق و سریع شکایات مشتریان با حضور مشتری و در نهایت گزارش نتیجه نهایی به مشتری.

۷-پیشنهادهای مبتنی بر فرضیه فرعی ششم

نتایج تحقیق نشان می دهد که، فرهنگ سازمانی بر رضایت شغلی کارکنان بانک توسعه تعاون استان لرستان تاثیر مثبت و معنی داری دارد، بر این اساس پیشنهاد می گردد:

۱- افزایش استقلال شغلی کارکنان و اگذاری اختیار بیشتر به کارکنان در راستای ایجاد اعتماد و ارتقاء فرهنگ سازمانی.

۲- توجه و تقویت کار گروهی و تقویت رفتارهای فرانشیز در سازمان از طریق اعطای پادش به کارکنانی که رفتارهای فرانشیز نظیر کمک به همکاران و مشتریان را در سازمان بدون چشم داشت و خارج از وظیفه شغلی انجام می دهنند.

۱۳-پیشنهادهای برای تحقیقات بعدی

۱- چون پیشینه این تحقیق در جامعه مورد مطالعه ضعیف است. و تقریباً تاکنون تحقیقی در این زمینه در جامعه آماری مورد مطالعه انجام نشده است، پیشنهاد می گردد که در سطح کشوری نیز مشابه تحقیق در شعب بانک توسعه تعاون و یا سایر بانکهای

خصوصی و دولتی صورت گیرد و نتایج به دست آمده با نتایج این تحقیق مقایسه گردد.

۲- سعی شود در مطالعات بعدی به مدلسازی برند کارکنان برای بانکهای خصوصی و دولتی پرداخته شود.

فهرست منابع

- اورنگ ، ع. (۱۳۷۲)، بررسی رضایت شغلی معلمان سه مقطع ابتدایی، راهنمایی و متوسطه در چهار ناحیه آموزش و پروش شهر شیراز، چهارمین سمپوزیوم جایگاه تربیت، انتشارات دبیرخانه جایگاه تربیت تهران.
- باقری زاده، سید محمد (۱۳۷۶) آموزش عنصر اساسی توسعه منابع انسانی، تحول اداری، دوره چهارم، شماره ۱۴، سایت مرکز تحقیقات کامپیوتری علوم اسلامی.
- تهوری، ز. (۱۳۸۴)، بررسی میزان رضایت شغلی کارکنان شاغل در بخش «مدیریت پردازش» کتابخانه ملی جمهوری اسلامی ایران، فصلنامه علوم و فناوری اطلاعات، ۲۱(۲)، ۴۶-۵۶.
- رابینز، استیفن پی، (۱۳۹۱) مبانی رفتار سازمانی ، مترجمان: علی پارسائیان، محمد اعرابی. چاپ سی و پنجم. تهران، دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
- rstemi، رضا، اکبری، پیمان، ویسمرادی، اکبر، محمدی نجف آبادی، عبدالمجید(۱۳۹۴) تحلیل نقش واسطه ای رضایت شغلی و تعهد سازمانی در رابطه بین بازاریابی داخلی و مشتری گرایی کارکنان (مطالعه موردی: شرکتهای پخش دارویی و غذایی)، مجله مدیریت بازاریابی، شماره ۲۶ ، بهار، صص ۱۵۹-۱۳۹.
- رنجبریان، بهرام؛ باری، مجتبی. (۱۳۸۸). تأثیر بنیان های بازاریابی رابطه مند بر وفاداری مشتریان: مقایسه بانک دولتی و خصوصی. نشریه مدیریت بازارگانی، دوره ۱، شماره ۲، صص ۱۰۰-۸۳.
- شريعت نیا، ک. (۱۳۸۰)، مدیریت امور کارکنان، انتشارات مرکز آموزشگاه مدیریت دولتی، تهران.
- عزیزی، شهریار، اثناعشری، مسعود(۱۳۹۲) بوند سازی داخلی و عملکرد بوند در بانک: نقش تغییلگر جوّ رقابتی و رضایت شغلی، پژوهش‌های مدیریت در ایران: دانشگاه تربیت مدرس، دوره ۱۷ شماره ۳.
- علم خواه حسن، (۱۳۸۸) نقش مالکیت فکری در تجاری سازی فناوری، همایش ملی مالکیت فکری، تهران.
- عیسی خانی. (۱۳۹۲) تبیین نقش منابع شغلی و منابع شخصی در تعلق خاطر کاری کارکنان، فصلنامه مدیریت دولتی (۵) ۹۶-۷۳.
- مازندرانی، رضا (۱۳۹۲) طراحی نظام راهبردی توسعه سرمایه انسانی، رساله دکتری دانشگاه امام حسین (ع).
- مقیمی، س.م. (۱۳۸۵) سازمان و مدیریت رویکردی پژوهشی، انتشارات ترمه، چاپ دوم. تهران.
- هانگر جی دیوید و توماس ال ویلن (۱۳۸۴) مبانی مدیریت استراتژیک، ترجمه: سید محمد اعرابی و داوود ایزدی، تهران پژوهش‌های فرهنگی.
- Burmann C., Zeplin S.; "Building brand commitment: A behavioral approach to internal brand building", *Journal of Brand Management*, ۱۲ (۴), ۲۰۰۵.
- Chong M.; (۲۰۰۷)"The role of internal communication and training in infusing corporate values and delivering brand promise: Singapore Airlines' experience; Corporate Reputation Review ۱۰ (۳).
- De Chernatony, L., & Segal-Horn, S. (۲۰۰۱). Building on services' characteristics to develop successful services brands. *Journal of Marketing Management*, ۱۱(۷-۸), ۶۴۵-۶۶۹.
- Healey, K. (۲۰۰۸). The influence of on-line brand community characteristics on community commitment and brand loyalty. *International Journal of Electronic Commerce*, ۱۲(۲), ۵۷-۸۰.
- Keller, K. L., ۲۰۰۸. *Strategic Brand Management; Building, Measuring, and Managing Brand Equity*. ۷rd Ed., New Jersey: Pearson Education International.
- Kotler, p. & Keller, K. L., ۲۰۰۷. *Marketing Management*. ۱۲th Ed., New Delhi:Prentice-Hall of India.
- Punjaisri, K., & Wilson, A. (۲۰۰۷). The role of internal branding in the delivery of employee brand promise. *Journal of Brand Management*, ۱۵(۱), ۵۷-۷۰..